

Приглашение к участию в процедуре закупки
выключателя ВР630 ВР-PL/000.113
путем оформления конкурентного листа

Сведения о заказчике:		
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
Контактные лица по вопросам закупки	По вопросам закупки: отдел запасных частей управления МТО, тел.: + 375 (174) 29-80-14.	
Сведения о предмете закупки		
№ лота	Наименование закупаемой продукции или аналог	Кол-во, шт.
1	Выключатель ВР630 ВР-PL/000.113 для компактной станции MSL-1203.8(1)11(7)/ВР	1
Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право:		
1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов;		
2) увеличить более чем на 100 % количество (объем) закупки, при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором либо зам. генерального директора по МТО – начальником управления МТО ОАО «Беларуськалий», если увеличение более чем на 100 % составляет 500 и менее базовых величин.		
Требования к предмету закупки:	Соответствие требованиям ТУ завода-изготовителя.	
Требуемый срок поставки:	Минимальный срок поставки после подписания договора (контракта).	
Условия поставки, место:	Для резидентов ТС ЕАЭС – франко-склад Покупателя, для нерезидентов ТС ЕАЭС – ДАР Солигорск (ПТО «Солигорск» – 06641 (ст. Калий-1, база райагросервис)).	
Допустимые для участия в процедуре условия оплаты:	Для резидентов ТС ЕАЭС – по факту поставки на склад Покупателя предпочтительно не менее 45 календарных дней; для нерезидентов ТС ЕАЭС – от даты выпуска товара для внутреннего потребления предпочтительно не менее 45 календарных дней. Предложения с предоплатой не принимаются к рассмотрению.	
Гарантийный срок:	Не менее 12 месяцев от даты поставки	
Конечный срок подачи предложения:	Не позднее 15-00 часов 18.05.2026. Предложения, полученные после истечения окончательного срока подачи предложений, не рассматриваются и возвращаются представившим их участникам.	
Место и порядок представления предложения:	Предложение должно быть представлено с пометкой: «Предложение на поставку выключателя ВР630 ВР-PL/000.113» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО)	

	или по e-mail: mto@kali.by. Входящие электронные письма, содержащие вложения в виде архивных файлов (с расширениями .ZIP, .RAR, .7z и т.п.), не принимаются. Все документы необходимо предоставлять отдельными файлами.
Условия проведения процедуры оформления конкурентного листа:	– предоставление участниками предложений; – рассмотрение предложений; – определение участников, соответствующих требованиям процедуры оформления конкурентного листа; – направление участникам запросов о снижении цен и улучшения других условий коммерческих предложений; – подведение итогов.
Расчет цены коммерческого предложения:	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
Наименование валюты коммерческого предложения:	Для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки коммерческого предложения:	Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней исходя из ставки доходности 12 % на условиях расчетов простым банковским переводом. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Критерии для выбора наилучшего предложения:	1. Наименьшая цена – 100 %.
Обязательные условия договора:	1. Цена на товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на товар не подлежит изменению в сторону увеличения до окончания срока действия договора. 2. Условия поставки товара – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 3. Срок поставки товара – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Для резидентов ТС ЕАЭС – датой поставки считается дата поставки товара на склад Покупателя, что подтверждается отметкой в сопроводительном документе. Для нерезидентов ТС ЕАЭС – датой поставки считается дата поступления товара на ПТО «Солигорск» – 06641

(ст. Калий 1-1, база Райагросервис). За несвоевременную поставку товара Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от стоимости не поставленного в срок товара за каждый день просрочки поставки.

4. Оплата за товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника, предпочтительно не менее 45 календарных дней по факту поставки (выпуска товара для внутреннего потребления). Оплата за поставленный товар не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и комплектности товара. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензий, указанной в двухстороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя.

5. Качество и комплектность поставляемого товара должны соответствовать техническим условиям завода-изготовителя. Гарантийный срок на товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника, но не менее 12 месяцев от даты поставки.

При устранении дефектов в товаре или замене товара, гарантийный срок исчисляется заново со дня замены / устранения дефектов.

6. В случае обнаружения несоответствия товара по количеству или качеству Покупатель извещает об этом Продавца. Подтверждением несоответствия товара по количеству или качеству является АКТ-рекламация, составленный с участием представителя Продавца. В случае неприбытия представителя Продавца в течение 2 рабочих дней (в течение 1 календарного дня для участников из Солигорского района) с момента извещения или отказ от подписания АКТа-рекламации, Покупатель имеет право составить АКТ-рекламацию без участия Продавца. Такой же порядок применяется и при обнаружении несоответствия товара по качеству в период действия гарантийного срока.

7. Дефекты, обнаруженные при приемке и в течение гарантийного срока (замена или допоставка недостающей продукции), устраняются Продавцом в течение 14 календарных дней от даты составления АКТа-рекламации. В случае нарушения сроков Продавец обязан выплатить пеню в размере 0,1 % от стоимости некачественной продукции за каждый день просрочки замены. Выплата пени не освобождает Продавца от дальнейшего исполнения обязательств по договору.

Если по причинам, не зависящим от Продавца, недостатки невозможно устранить в течение 14 календарных дней от даты подписания АКТа-рекламации, то Продавец имеет право письменно согласовать с Покупателем срок, необходимый для их устранения.

Если недостатки не будут устранены в течение 14 календарных дней от даты подписания АКТа-рекламации (если

Покупатель не согласовал Продавцу иные сроки устранения выявленных недостатков), то Продавец обязан устранить их в максимально короткие сроки и уплатить Покупателю пеню 0,1 % за каждый день просрочки. Проценты пени начисляются от стоимости недопоставленной либо поставленной с дефектами продукции по настоящему договору. Уплата пени не освобождает Продавца от исполнения обязательств по договору.

8. В случае если Покупатель понес какие-либо расходы (транспортные, таможенные и т.п.) по возврату и / или замене дефектного Товара, в том числе в пределах гарантийного срока, то Продавец обязуется в течение 30 календарных дней с даты получения счета, возместить Покупателю вышеуказанные документально подтверждённые расходы в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5 % от суммы предъявленного счета.

9. Товар должен быть новым (не бывшим в употреблении), не ранее 2026 года выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100 % стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

10. В случае поставки товара, не производства заявленного изготовителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25 % от стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

11. В случае несвоевременного предоставления и / или предоставления неверно оформленных документов поставки, Покупатель имеет право отсчитывать срок оплаты от даты предоставления полного пакета правильно оформленных документов. Датой предоставления надлежаще оформленных документов является дата получения сопроводительного письма, с которым предоставлены недостающие или верно оформленные документы.

12. Продавец несет ответственность за соответствие товара требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Продавцом требований по сертификации товара.

13. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по настоящему договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.

14. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку) товара согласно договору, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10 % от стоимости не поставленного товара.

15. Стороны несут ответственность за внесение в договор недостоверных сведений в размере убытков, понесенных вследствие этого другой стороной.

16. Продавец письменно за 24 часа до отгрузки товара уведомляет об этом Покупателя посредством электронной связи.
17. В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) склад Покупателя не осуществляет прием товара, и Продавец должен организовать поставку таким образом, чтобы исключить ее доставку Покупателю в эти дни. Все убытки и риски, связанные с нарушением этого условия, несет Продавец. В случае если окончание срока поставки приходится на любой из дней с 25 числа по последний день месяца включительно последний день (дата) поставки переносится на ближайший рабочий день следующего месяца. При этом Продавец не считается просрочившим поставку.
18. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25 % стоимости товара по договору.
19. Продавец, зарегистрированный в оффшорных зонах и / или при использовании для расчетов банковские счета, зарегистрированные в оффшорных зонах, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 25.05.2006 № 353, обязан возместить Покупателю сумму оффшорного сбора (15 % от суммы контракта).
20. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.
21. В случае отказа от поставки, не поставки (недоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленного (недоставленного), не поставленного в срок товара. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пени в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.
22. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из договора или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в экономическом суде Минской области. Язык судопроизводства –

	<p>русский. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.</p> <p>23. Во всем, что не предусмотрено договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p>
<p>Требования к участнику процедуры и его данным:</p>	<p>Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.</p> <p>Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> – находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; – организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя; – представившие недостоверную информацию о себе; – не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; – не соответствующие требованиям заказчика к данным участников. <p>К участию в процедуре закупки допускаются претенденты, не имеющие претензий по предыдущим поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и (или) ненадлежащего исполнения заключенных договоров) и подтвердившие:</p> <ul style="list-style-type: none"> – финансовую и экономическую состоятельность; – технические возможности.
<p>Требования к оформлению предложения, перечень документов и информация, которая должна быть представлена участниками в подтверждение своих данных:</p>	<p>Для участия в процедуре закупки необходимо представить:</p> <p>Техническую часть предложения, которая должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> – заявление участника на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указывается: – полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; – согласие на участие в процедуре на условиях настоящего приглашения; – согласие участника выполнить условия раздела «Обязательные условия договора»; – подтверждение технических требований к предмету закупки; – обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора, подписанного заказчиком; – спецификация предлагаемого товара с указанием страны происхождения товара, наименованием завода-изготовителя; – обязательное предоставление предложения в полном объеме

по каждому лоту.

В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:

- заявление участника о том, что он:
- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;
- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;
- не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам;
- выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является.

В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:

Для участника, являющегося производителем:

- копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, паспорт, ТУ, иные документы).

Для участника, не являющегося производителем:

- копия документа, подтверждающего, что участник является сбытовой организацией (официальным торговым представителем) производителя, выраженного в одной из следующих форм (при наличии):
- договор (соглашение) с производителем;
- договор (соглашение) с гос. объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или устав;
- договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.

Копия документа, подтверждающего, что предлагаемый к поставке товар производится данным производителем (сертификат, паспорт, ТУ, иные документы).

- Техническая документация (описания, каталоги, чертежи) предлагаемых к поставке товаров, достоверность которых по требованию заказчика должна быть подтверждена.

- Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации. Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (с переводом на русский язык);

Коммерческую часть предложения, которая должна содержать:

- наименование и количество предлагаемого к поставке товара, цену за единицу предложенного товара. Цена определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-

	<p>2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей;</p> <ul style="list-style-type: none"> – валюту платежа; – условия поставки; – сроки поставки; – условия оплаты; – гарантийные обязательства; – срок действия предложения (не менее 60 календарных дней); – экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов) / уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки) на предлагаемый товар. <p>Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке, в одном экземпляре.</p>
Общие требования:	<p>Предложение должно быть отпечатано или написано несмываемыми чернилами и подписано руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и на подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению. Предложение, подаваемое индивидуальным предпринимателем, должно быть подписано самим индивидуальным предпринимателем. Подписанными должны быть все страницы предложений, за исключением рекламных материалов.</p> <p>В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего предложение.</p> <p>Оценка предложений производится по каждому лоту отдельно.</p> <p>Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимися неотъемлемыми частями предложения (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).</p> <p>Документы предоставляются на русском языке.</p> <p>По настоящему договору Положение о приемке товаров по количеству и качеству, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 03.09.2008 № 1290 не применяется. Применяется порядок, установленный настоящим договором.</p>

Иные сведения:	<p>1. Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока подачи предложения.</p> <p>2. Потребовать от участника подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до выбора победителя процедуры путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком.</p> <p>3. Участник, не соответствующий требованиям, отказавшийся подтвердить или не подтвердивший свои данные, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется.</p> <p>4. Оценка предложений осуществляется при соответствии этих предложений требованиям процедуры оформление конкурентного листа.</p> <p>Оценка предложений производится по каждому лоту отдельно.</p> <p>5. Заказчик вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них по следующим основаниям:</p> <ul style="list-style-type: none"> – в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; – если отсутствует финансирование; – изменение предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников. <p>В этом случае все понесённые расходы, связанные с подготовкой предложений для участия в процедуре, несут участники.</p> <p>6. Заказчик отклоняет предложение участника, если:</p> <ul style="list-style-type: none"> – оно не отвечает требованиям данной процедуры закупки; – участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности либо продлить срок его действия по предложению заказчика; – участник, представивший предложение, не может быть участником в соответствии с требованиями законодательства и данной процедуры закупки; – участник, выбранный поставщиком, отказался подтвердить или не подтвердил свои данные; – предложение подано после назначенного срока подачи предложений. <p>7. В ходе проведения процедуры закупки заказчик принимает меры по снижению цен поступивших предложений посредством направления участникам просьбы о снижении цены, содержащее сведения о наименьшей цене предложений без указания сведений об участнике, которым предложена эта цена.</p> <p>8. Заказчик вправе признать победителем единственного участника процедуры закупки, в т.ч. в отношении каждого лота отдельно (в случае, если предложение подано только одним участником или в результате отклонения предложений осталось предложение только одного участника), если его предложение соответствует требованиям документации о закупке, и принять</p>
----------------	--

решение о заключении с ним соответствующего договора.

9. При рассмотрении предложений комиссия / заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).

10. Договор заключается в течение срока действия коммерческого предложения, но не позднее чем в 5-дневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его акцептованного предложения.

В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.

11. Если выбранный поставщик отказался подписать договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, заказчик вправе:

- выбрать поставщиком участника, предложение которого заняло второе место в оформлении конкурентного листа;
- признать процедуру оформления конкурентного листа несостоявшейся либо повторно провести процедуру оформления конкурентного листа.

Настоящее приглашение к участию в процедуре изложено на 10-ти страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.